

亿阳信通股份有限公司

关于与 IBM 公司签署联合协议框架公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别和连带责任。

近期亿阳信通股份有限公司（以下简称“亿阳信通”）与国际商业机器中国有限公司（以下简称“IBM”）在北京签署“亿阳信通股份有限公司和 IBM 公司联合协议框架”。双方本着合作互利的原则，为中国电信服务商，开发联合解决方案，共同推广市场应用。

自 2008 年以来，亿阳信通与 IBM 已进行了多次正式及非正式的高层会晤。这些高层会晤及相关讨论奠定了本次合作的必要基础。2010 年 6 月 30 日，IBM 通过上海证券交易所大宗交易系统购买了亿阳信通 A 股股票，成为亿阳信通战略投资者之一。通过资本市场形成紧密的利益纽带，从而进一步加强公司的新产品开发以及应用解决方案及现有产品向国际市场的推广，同时进一步促进公司管理的提升，使公司“四轮驱动”的战略目标得到更有力地推进实施。

亿阳信通通过与 IBM 开展密切合作，将 IBM 雄厚的技术实力和品牌优势与亿阳信通广泛的行业客户基础相结合，公司将努力巩固并扩大其市场地位。借助 IBM 在电信行业的国际地位，提升亿阳信通的产品、技术、服务等在国际国内的影响力，推动亿阳信通各产品的销售。同时，借助 IBM 在 IT 行业的领先经验及最佳实践，为亿阳信通提供在软件系统架构方面的应用开发和综合技术，提升亿阳信通在相关行业领域的竞争力。

双方的合作主要涉及以下领域：

1、联合销售：IBM 将利用现有销售力量来联合销售和支持 IBM 和亿阳信通的联合解决方案，联合解决方案的详细情况由有关的详细协议确定。双方将互相

指导对方的销售团队及制定联合政策管理双方团队以及有效的销售联合解决方案，双方同意这种合作关系的目的是为了增加联合解决方案的销售，包括来自于 IBM 的组件。

2、联合开发中心：双方同意成立联合开发中心，并在本协议签署后作出详细计划并签订相关协议。

3、联合市场宣传：双方将致力于联合市场宣传活动，为联合解决方案寻求商机。

4、行政管理计划：双方在协议签署后设立一个联合管理团队（“管理委员会”）。管理委员会的主要职责为：确定战略及协助制定商业计划、制定目标、监督联合的成功、尽力解决双方的分歧、并将未能解决的问题上报给双方负责本计划的高级管理人员等等。双方同意派出高层主管共同负责本协议的推进。

本次公司与 IBM 签署合作协议，建立战略合作伙伴关系，对公司发展国际化战略、提升公司整体 IT 解决方案与咨询、服务水平、提升市场营销及盈利能力等具有重大而深远的意义。

特此公告。

亿阳信通股份有限公司董事会

2010 年 7 月 12 日